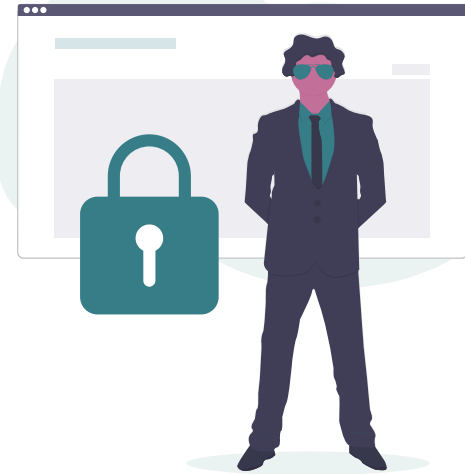


# Managed Firewall

Jetzt ohne Aufwand in ein lukratives Geschäft starten

**Unternehmensnetzwerke sind regelmäßiges Ziel von Angriffen. Eine Firewall bietet Schutz vor unbefugten Zugriffen und soll alle Gefahren abhalten, die den ordnungsgemäßen Betrieb der IT-Infrastruktur gefährden könnten.**

Die SYNAXON stellt ihren Partnern in diesem Bereich zwei verschiedene Produktvarianten zur Verfügung. Hierbei übernehmen wir gemeinsam mit dem Hersteller sämtliche Arbeiten im Lebenszyklus der Firewall für den Partner. Dazu zählen unter anderem die Vorkonfiguration und der Installationssupport. Auch das kontinuierliche Monitoring im Betrieb und die proaktive Alarmierung des Partners durch den Hersteller-Support gehören dazu, falls Gefahrenlagen erkannt werden.



## Vorteile für dich als SYNAXON-Partner

- ✓ **Fully Managed**  
Alle anfallenden Arbeiten im Lebenszyklus der Firewall werden für den Partner übernommen und umgesetzt.
- ✓ **Keine Vorkenntnisse oder Zertifizierungen nötig**  
Das Produkt ist sofort einsetzbar, unabhängig vom thematischen Fachwissen der Partner. Das erspart zeitaufwändige Zertifizierungen und verringert die Gefahr von eventuellen Einrichtungsfehlern, die Konfiguration der Hardware wird vom Hersteller übernommen.
- ✓ **Zeitersparnis und minimaler Aufwand**  
Das Ausfüllen des Konfigurationsbogens und die Vor-Ort-Einrichtung beim Kunden müssen vom Partner übernommen werden. Bei der Einrichtung wird der Partner immer durch den Hersteller-Support am Telefon oder per Fernwartung begleitet.
- ✓ **Sofort flexibel loslegen**  
Monatliche Kündigungsfristen bieten maximale Flexibilität im Produkteinsatz. Keine zusätzlichen Kosten für die Hardware.
- ✓ **Umfangreicher Support**  
Über ein separates Ticketsystem können Änderungen schnell an den Support übermittelt werden. Alle Änderungen und erforderlichen Updates sind bereits in der monatlichen Gebühr enthalten und werden innerhalb festgelegter Zeitfenster durchgeführt.
- ✓ **Kein Monitoring-Aufwand**  
Der Hersteller-Support übernimmt das Monitoring der Hardware und meldet sich beim Partner, sollten Auffälligkeiten auftreten oder Gefährdungen entdeckt werden.



## Kommt dir eines der folgenden Beispiele bekannt vor?

- ✗ Du verkaufst eine Firewall mit allen Features über den Hochglanzprospekt des Herstellers. Der Techniker macht einen Konfigurationsfehler, weil Firewalls für ihn kein Tagesgeschäft sind. Anschließend beschwert sich dein Kunde über nicht eingehaltene Leistungsversprechen.
- ✗ Die Firewalls deiner Kunden müssen dringend umkonfiguriert werden, doch alle dafür ausgebildeten Techniker sind momentan nicht greifbar (Krankheit, Urlaub, Unternehmenswechsel, ...).
- ✗ Der Kunde lehnt deine Firewall-Lösung ab, weil er hohe Investitionskosten zu erwarten hat. Überdies sind Unternehmensveränderungen abzusehen, wie zum Beispiel die Neueinstellung von Mitarbeitern, die baldige Hardware-Wechsel voraussetzen würden.
- ✗ Die VPN-Clients werden vom Kunden nicht bestellt, da sie extra lizenziert werden müssen.
- ✗ Der Datenschutzbeauftragte deines Kunden fordert statt einer Router-Firewall eine Lösung nach dem "Stand der Technik".

Dann haben wir hier die passende Lösung:

SMS Firewall FW+

oder

SMS Firewall UTM+

	Einfacher Router	SMS Firewall FW+	SMS Firewall UTM+
<b>Paketfilter</b>	●	●	●
<b>VPN</b>	●	●	●
<b>IDN / IPS</b>		●	●
<b>Infected LAN</b>		●	●
<b>Proxy</b>			●
<b>Contentfilter</b>			●
<b>Deep Paket Inspection</b>			●
<b>TLS / SSL / SSH-Überprüfung</b>			●
<b>Spam-Filter</b>			●
<b>Virens Scanner</b>			●

Buchung über EGIS: → Menüpunkt »Managed Services« → Unterpunkt »SYNAXON Managed Services«

Kontakt zum Managed-Services-Support-Team

TELEFON 0 52 07 / 92 99-444 | E-MAIL [sms@synaxon.de](mailto:sms@synaxon.de)