



SYNAXON MANAGED SERVICES

Erfolgsgeschichten



Stimmen, die dir die Entscheidung leicht machen

Vom Turnschuh-Admin im Hamsterrad zum erfolgreichen IT-Dienstleister

Michael Kinze, Inhaber | Konzeption und Projektsteuerung, COMTWENTYONE

Michael Kinze, passionierter Gamer und ehemaliger Turnschuh-Admin, betreut heute bis zu 400 Kunden und hat die Transformation vom reinen Break-Fix-Dienstleister zum Monitoring- und Managed Service Betreiber erfolgreich gemeistert. Wie das gelang? Mit jeder Menge Begeisterung, Mut und „a little help from his friends“ – dem SYNAXON Managed Services Team. Keine Vorkenntnisse, keine Mindestlaufzeit und kein Mindestumsatz – dafür kurze Kündigungsfristen, ein intuitiv bedienbares Dashboard und der Vertriebschancen-Report geben Michael heute die Freiheit, sich seine Kunden selbst auszusuchen.

Mit SYNAXON Managed Services zusammen zum Erfolg

Lars Meyeraan, Geschäftsführender Gesellschafter, Mey-IT GmbH

Dank SYNAXON Managed Services generiert Lars jeden Monat feste Einnahmen, hat seinen eigenen Aufwand enorm reduziert und ist bestens gerüstet, wenn das klassische Systemhaus-Geschäft in Zukunft immer mehr an Bedeutung verliert und gleichzeitig die Akzeptanz der Cloud steigt.

Arbeiten, wo andere Urlaub machen – ein kleines Systemhaus mit großen Ambitionen

Andreas Badowski, Geschäftsführer, Malchow IT

Ein Tischler, der nicht bei seinen Leisten blieb – im Jahr 2013 tauschte Andreas Badowski Holz gegen Kabel und machte sich mit einem klassischen „Computer-Laden“ im idyllischen Malchow selbstständig. Heute betreuen er und sein Team 24 Unternehmen aus der Region mit SYNAXON Managed Services – und es sollen noch viel mehr werden. Was er besonders an der Lösung schätzt: Er spart viel Zeit, generiert fixe Einnahmen und kann sich im Falle des Falles immer darauf verlassen, dass ihn das erfahrene Support-Team von SYNAXON Managed Services nach Kräften unterstützt.

„SYNAXON Managed Services erleichtern mir das Leben!“

Markus Holzheu, Inhaber, Winitux IT-Systemhaus

Ein Satz, den Markus Holzheu, der mit seinem Team 20 km von der bayrischen Hauptstadt entfernt satte 150 Unternehmen betreut, genau so meint, wie er ihn sagt. Dank SYNAXON Managed Services spart er jede Menge Zeit und verdient gleichzeitig mehr Geld – wenn das keine Win-win-Situation ist ...

900 % mehr wiederkehrende Umsätze sind besser als Existenzängste

Frank Neumann, Inhaber, EDV-Beratung Neumann

Vor nicht einmal vier Jahren sah die Welt für Frank Neumann alles andere als rosig aus. Existenzängste waren kein Hirn-espinst, sondern bittere Realität. Dazu kam die psychische Belastung – Frank stand kurz vor dem Burnout. Heute ist all das zum Glück Schnee von gestern, denn im letzten Moment traf der IT-Fachmann die richtige Entscheidung. Seit seiner Wahl für SYNAXON Managed Services konnte Frank seinen wiederkehrenden Umsatz bis heute um unglaubliche 900 % steigern und hat über 830 Systeme in der laufenden Betreuung. Dadurch bleibt sogar noch Zeit, auch den Privatkundenmarkt zu erobern.

Einer für 350 – der Managed-Rambo der IT

Axel Strack, Inhaber, Strack IT-Beratung

Axel Strack betreut allein 350 Privat- und Unternehmenskunden. Und das jeden Tag zu jeder Zeit. Wie das funktioniert? Mit den SYNAXON Managed Services Produkten Monitoring, Managed Firewall und Managed Office. „Das ist wie eigene Mitarbeiter haben – nur besser“, fasst er sein Erfolgsgeheimnis zusammen. Seit der Entscheidung dafür wachsen seine Umsätze, während sein eigener Aufwand sinkt. „Mehr Win-win geht nicht“, sagt er.